



Makler der Touristik

## Pressemitteilung

MDT Makler  
der Touristik GmbH  
Assekuranzmakler  
Daimlerstraße 1k  
63303 Dreieich  
presse@mdt24.de  
www.mdt24.de

### 3 Jahre MDT

## Innovationskraft, Kontinuität und hoher Service-Standard im Fokus

Dreieich, 11.05.2011

MDT Makler der Touristik GmbH Assekuranzmakler, Dreieich bei Frankfurt am Main, hat sich seit Aufnahme des Geschäftsbetriebs Anfang 2008 als Spezialmakler fest etabliert. In den vergangenen 12 Monaten wuchs die Zahl der Mitarbeiter von 36 auf 49. MDT-Geschäftsführer Helmut Deininger bewertete die Entwicklung mit der Note „Gut“: „Wir haben unsere Ziele auch im dritten Jahr erreicht und zum Teil sogar übertroffen. Inzwischen ist MDT die Nummer 1 nach Umsatz unter den auf touristische Unternehmen spezialisierten Maklern in Deutschland.“

Mit der Einführung einer Allgefahren-Deckung innerhalb der Reiseversicherung bei Reise-Storno und Reise-Abbruch – ohne Selbstbehalte und ohne Einschränkungen bezüglich der Reiseart – hat MDT Anfang März dieses Jahres erneut seine Innovationskraft bewiesen. Reisebüros bzw. deren Kunden wird diese Leistungserweiterung unter der Bezeichnung „Exzellent“ als Produktlinie angeboten. Wie alle anderen Produktlinien ist auch diese über die CRS wie AMADEUS, My Sabre etc. buchbar. Andere Mandanten können damit ihre individuellen Deckungskonzepte, zum Beispiel für den Reisekatalogverkauf, entsprechend komplettieren. Die Innovation hat reges Interesse bei Vermittlern, Veranstaltern und auch Reisenden ausgelöst und ist auch bereits von einigen Reiseveranstaltern aufgenommen worden.

Wie Deininger betont, nutzt MDT seine Unabhängigkeit als Makler nicht nur zur Optimierung des Leistungsumfanges bzw. der Prämien. „Ebenso wichtig sind uns Kontinuität, Verlässlichkeit, vertrauensvolle Beziehungen und ein hoher Service-Standard.“ Im vergangenen Jahr wurde hierzu personell sowohl im Innendienst als auch im Vertrieb weiter aufgestockt. MDT hat einen Außendienst mit Regionalleitern neu geschaffen, um die Mandanten noch intensiver vor Ort betreuen zu können. (siehe Anlage) Entsprechend der Kundenwünsche, gerade aus den Reisebüros, ist MDT nun seit Kurzem, neben AMADEUS, auch in anderen CRS wie My Sabre und traveltainment präsent und hat ein eigenes Buchungssystem, welches z.B. auf die eigene Internetseite der Reisebüros unkompliziert eingebunden werden kann, entwickelt. Weitere Anbindungen sind bereits in der Umsetzung.

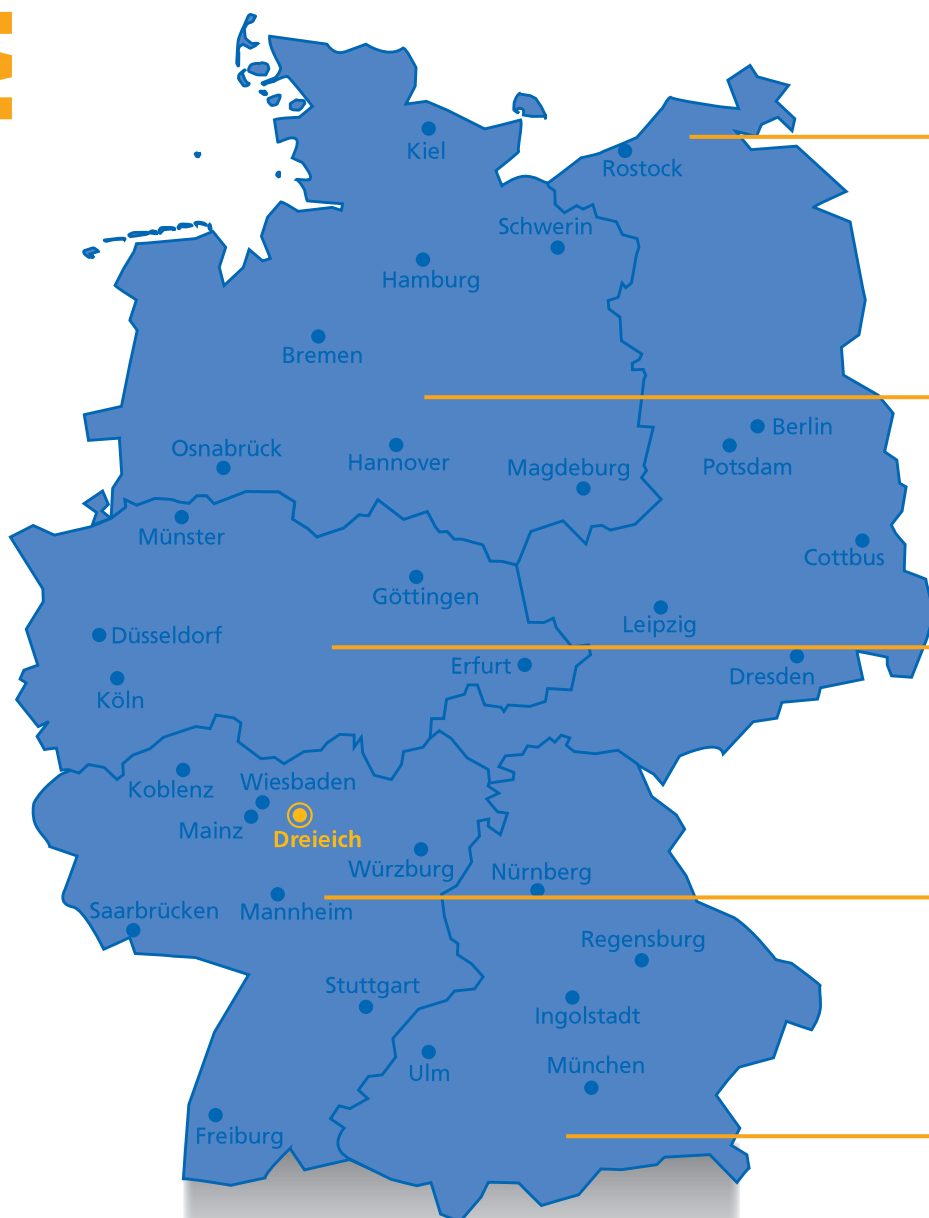
„Die Verlängerung nahezu aller von uns übernommenen Mandate einerseits und die insgesamt reibungsfreie Zusammenarbeit mit den verschiedensten, als Risikoträger fungierenden Versicherungsunternehmen andererseits sind eine schöne Bestätigung und eine Verpflichtung zugleich.“ Weiter unterstrich Deininger, dass MDT eine mittel- und langfristige Perspektive als Begleiter, Entwickler und Vermittler habe: „Wir entlasten unsere Mandanten während der gesamten Vertragsbeziehung von Aufgaben, die nicht zu deren Kern gehören – eben Absicherungslösungen – und agieren gegenüber den Risikoträgern als kompetente und effiziente Partner in Sachen Produktentwicklung, Leistung und Vertrieb.“

**MDT Makler der Touristik GmbH Assekuranzmakler** ist ein Versicherungsmakler, der für touristische Unternehmen Absicherungs- sowie Reiseversicherungskonzepte entwickelt und realisiert. Von den MDT-Touristikexperten werden Versicherungslösungen „aus einer Hand“ für die jeweilige Risikosituation des touristischen Unternehmens maßgeschneidert oder modulare Deckungskonzepte angeboten. Weitere Informationen erhalten Sie auch unter [www.mdt24.de](http://www.mdt24.de)

**Ihre Ansprechpartnerin:**

Kristina Düring  
Telefon: +49 (0) 6103 70649-103  
Mobil: +49 (0) 172 5 39 70 03  
Fax: +49 (0) 6103 70649-200  
E-Mail: [k.duering@mdt24.de](mailto:k.duering@mdt24.de)

## NEU: Der MDT-Außendienst für Sie direkt vor Ort!



Region Nordost:  
**Nils Schmidt**  
(derzeit kommissarische Betreuung)



Region Nordwest:  
**Matthias Höppner**



Region West:  
**Carsten Schmidt**



Region Südwest:  
**Eva Sell**



Region Südost:  
**Dieter Kowoll**



**Makler der Touristik**  
Der Makler der neuen Generation

**MDT Makler der Touristik GmbH**  
**Assekuranzmakler**

Daimlerstraße 1k, 63303 Dreieich

E-Mail: [info@mdt24.de](mailto:info@mdt24.de)

Tel.: +49 (0) 6103 70649-0

Fax: +49 (0) 6103 70649-200

[www.mdt24.de](http://www.mdt24.de)

Mehr Informationen auf der Rückseite →

## Ihre Ansprechpartner



**Nils Schmidt**  
(Kommissarische Betreuung  
der Region Nordost)

**E-Mail**  
n.schmidt@mdt24.de

**Telefon Home-Office**  
+49 (0)33 27572697

**Mobil**  
+49 (0)172 5397005

**Adresse Home-Office**  
Gertraudenstraße 12  
14542 Potsdam-Werder

**Funktion:**  
Bereichsleiter Vertrieb

**Qualifikationen:**  
Diplom-Ingenieur, Fortbildungen Versicherungsbranche

**Berufserfahrung:**  
30 Jahre Tätigkeit in der Touristik  
(10 Jahre Reiseveranstalter und 20 Jahre touristische Assekuranz)

**Lieblingsurlaubsziel:**  
Von Bora Bora bis Bornholm – überall da, wo Wasser zum Segeln ist

**Verreist nie ohne:**  
Seine Sonnenbrille, zumindest nicht ohne die „rosarote“

**Schaltet am besten ab:**  
Beim Segeln ohne Landschaft



**Matthias Höppner**  
(Region Nordwest)

**E-Mail**  
m.hoepfner@mdt24.de

**Telefon Home-Office**  
+49 (0)511 2611676

**Bürotag:** Freitag

**Mobil**  
+49 (0)173 2677859

**Adresse Home-Office**  
Göbelstraße 6  
30163 Hannover

**Funktion:**  
Regionalverkaufsleiter

**Qualifikationen:**  
Kaufmann im Groß- und Außenhandel,  
Versicherungsfachmann (BWW), Betriebswirt (VWA)

**Berufserfahrung:**  
Langjährige Tätigkeit in der Versicherungsbranche mit Schwerpunkt  
Vertrieb (Komposit-Versicherungen)

**Lieblingsurlaubsziel:**  
Key West Florida

**Verreist nie ohne:**  
Seine Frau

**Schaltet am besten ab:**  
Bei der Gartenarbeit



**Carsten Schmidt**  
(Region West)

**E-Mail**  
c.schmidt@mdt24.de

**Telefon Home-Office**  
+49 (0)6085 9879768

**Bürotag:** Freitag

**Mobil**  
+49 (0)172 5165765

**Adresse Home-Office**  
Erbsengasse 8  
35641 Schöffengrund

**Funktion:**  
Regionalverkaufsleiter

**Qualifikationen:**  
Kaufmann im Einzelhandel, Versicherungsfachmann (BWW)

**Berufserfahrung:**  
Langjährige Erfahrung in der Versicherungsbranche mit Schwerpunkt  
Vertrieb (Gewerbe- und Unternehmensversicherungen)

**Lieblingsurlaubsziel:**  
Entdeckt am liebsten immer wieder neue Ziele

**Verreist nie ohne:**  
Seine Familie und einem guten Buch im Gepäck

**Schaltet am besten ab:**  
Bei langen Spaziergängen mit seinen Hunden



**Eva Sell**  
(Region Südwest)

**E-Mail**  
e.sell@mdt24.de

**Telefon Home-Office**  
+49 (0)6150 5509477

**Bürotag:** Freitag

**Mobil**  
+49 (0)172 5397004

**Adresse Home-Office**  
Friedrich-Ebert-Straße 78  
64390 Erzhausen

**Funktion:**  
Regionalverkaufsleiterin

**Qualifikationen:**  
Dipl.-Betriebswirtin, Wirtschaftsmediatorin, Versicherungsfachfrau (BWW)

**Berufserfahrung:**  
Reiseleiterin in Ägypten, mehrjährige Tätigkeit in der  
Versicherungsbranche mit Schwerpunkt Vertrieb und Marketing  
(touristische Versicherungen)

**Lieblingsurlaubsziel:**  
Gibt es nicht – jedes Land hat etwas Besonderes

**Verreist nie ohne:**  
Viele Schuhe

**Schaltet am besten ab:**  
Beim Reiten



**Dieter Kowoll**  
(Region Südost)

**E-Mail**  
d.kowoll@mdt24.de

**Telefon Home-Office**  
+49 (0)8145 998901

**Bürotag:** Freitag

**Mobil**  
+49 (0)172 5397006

**Adresse Home-Office**  
Eitelsrieder Straße 12  
82291 Mammendorf

**Funktion:**  
Regionalverkaufsleiter

**Qualifikationen:**  
Studium der Rechtswissenschaften

**Berufserfahrung:**  
Mehrjährige Tätigkeit in der Werbebranche und in der Immobilien-  
branche, langjährige, leitende Tätigkeit in der Versicherungsbranche  
mit Schwerpunkt Vertrieb (alle Sparten)

**Lieblingsurlaubsziel:**  
Türkei – Kultur, Geschichte, sagenhafte Landschaften

**Verreist nie ohne:**  
Seinen Wecker – um keine wertvolle Urlaubsminute zu verschlafen

**Schaltet am besten ab:**  
Auf dem Hochsitz bei der Jagd